



## KeBeK Private Equity contribuera à soutenir la croissance de Cardoen

**Strombeek-Bever, le 6 novembre 2015 – KeBeK Private Equity a conclu un accord avec Karel Cardoen à propos de l'acquisition d'une participation de contrôle dans les supermarchés de l'auto Cardoen. Cette transaction est le premier investissement du deuxième fonds KeBeK, constitué en juin dernier. Karel Cardoen reste un important actionnaire de Cardoen et réalisera désormais la future expansion de Cardoen en collaboration avec KeBeK.**

KeBeK investit dans des entreprises solides, de taille moyenne, avec un potentiel démontrable de croissance et de création de valeur. KeBeK soutient activement les équipes de management de ses participations dans la mise en œuvre de la stratégie d'entreprise, sans pour autant jouer un rôle opérationnel. KeBeK I compte 8 participations, dont 6 ont été rachetées à KBC Private Equity en décembre 2012. En 2014, Alphamin (un distributeur de produits et additifs chimiques) et Mifratel (un centre de contacts) sont venus enrichir le portefeuille. Au cours des 12 derniers mois, 2 participations ont été vendues avec succès : Petainer (un producteur de bouteilles PET essentiellement actif en Scandinavie) et Amis (un opérateur télécoms slovéno-croate).

L'entreprise Cardoen a été fondée en 1949 par Albert Cardoen, le père de l'actuel CEO, Karel Cardoen. Cardoen est basée à Wilrijk et exploite 11 supermarchés de l'auto en Belgique. L'entreprise propose essentiellement des voitures neuves de quelque 25 marques aux prix les plus bas. Cardoen est également active dans l'import-export de voitures. Au cours des dernières années, Cardoen a enregistré une belle croissance grâce à l'ouverture de quelques nouvelles filiales. L'an dernier, l'entreprise a vendu environ 9 000 voitures (dont 2.000 reprises), représentant un chiffre d'affaires de 95 millions d'euros, ce qui fait de Cardoen le plus grand vendeur multimarques de véhicules particuliers en Belgique.

« Sous l'élan de Karel Cardoen, Cardoen est devenu un acteur solide et respecté dans le paysage automobile belge. Avec sa stratégie multimarques, Cardoen a acquis une position unique dans le marché des revendeurs qui tend à se consolider. Cardoen est en mesure de fidéliser sa clientèle grâce à ses services additionnels, comme les contrats d'entretien, la garantie étendue et les financements. Avec Karel Cardoen et le management, nous voulons miser sur la future expansion de l'entreprise en Belgique. Nous étudierons aussi activement les possibilités de lancement des activités à l'étranger », affirme Gert Van Huffel, Managing Partner de KeBeK Private Equity.

« Je suis ravi d'accueillir KeBeK comme actionnaire majoritaire de Cardoen. Ce fonds de capital à risque reconnaît la position unique de notre entreprise et est prêt à soutenir nos efforts pour que le groupe continue à se développer », ajoute Karel Cardoen.

La transaction est encore soumise à l'approbation des autorités belges de la concurrence. Selon les prévisions, l'investissement devrait pouvoir se conclure dans le courant du mois de décembre.

## **Pour de plus amples informations**

**Cardoen** – [www.cardoen.be](http://www.cardoen.be)

Contact : Karel Cardoen : [k.cardoen@cardoen.be](mailto:k.cardoen@cardoen.be) ou +32 3 870 75 25

**KeBeK** – [www.kebek.be](http://www.kebek.be)

Contact : Gert Van Huffel : [gert.vanhuffel@kebek.be](mailto:gert.vanhuffel@kebek.be) ou +32 2 669 90 25

## **À propos de KeBeK**

KeBeK investit dans des entreprises solides, de taille moyenne, avec un potentiel démontrable de croissance et de création de valeur. KeBeK soutient activement les équipes de management de ses participations dans la mise en œuvre de la stratégie d'entreprise, sans pour autant jouer un rôle opérationnel. KeBeK I compte 8 participations, dont 6 ont été rachetées à KBC Private Equity en décembre 2012. En 2014, Alphamin (un distributeur de produits et additifs chimiques) et Mifratel (un centre de contacts) sont venus enrichir le portefeuille. Au cours des 12 derniers mois, 2 participations ont été vendues avec succès : Petainer (un producteur de bouteilles PET essentiellement actif en Scandinavie) et Amis (un opérateur télécoms slovéno-croate). Pour de plus amples informations : [www.kebek.be](http://www.kebek.be).

## **À propos de Cardoen**

Cardoen est un réseau belge de supermarchés de l'auto et fut le premier à ouvrir un supermarché de l'auto en Belgique. Cardoen vend surtout des voitures neuves aux prix les plus bas en les achetant dans divers pays européens. Cardoen possède onze sites en Belgique : Anvers, Lierre, Bruges, Hasselt, Gand, Termonde, Vilvorde, Bruxelles (Zaventem), Halle, Tournai et Namur. Pour de plus amples informations : [www.cardoen.be](http://www.cardoen.be).